**BTS MUC 2013 ( LV2 )**

**La mensajería circula en bici**

***Texto* n°18**

**Cinco Días, 20/03/2013**

Mario Ruiz pasó a engrosar la lista del paro en julio de 2009, tras cinco años en una empresa de juguetes en Madrid. Su pasión por la bici y la convicción de que la ciudad y el medio ambiente pueden ser compatibles se convirtieron en la llave que abrió la puerta de su reciclaje profesional y de su regreso al mundo laboral. Eso y un anuncio en el diario gratuito Qué. El anunciante era Madrid Emprende, la agencia de desarrollo económico del Ayuntamiento de Madrid, y el objetivo del anuncio era despertar el interés emprendedor a través de un concurso. El mejor proyecto empresarial ganaría oficina y **asesoramiento** gratuitos durante un año.

Mario presentó su idea y ganó. Se trataba de crear una empresa de mensajería y logística que, gracias a la bici y a vehículos híbridos, **apostara por** una nueva cultura de movilidad urbana, con menos ruido, menos humo y ahorrando energía y atascos. Su empresa G*reen Express*  empezósu actividad en marzo de 2010 con 20.000 euros de inversión, 2 socios, 4 mensajeros y una persona que organizara los pedidos.

*Green Express* sitúa **su valor añadido** en **su apuesta** ecológica, que **encaja** con el momento, sus precios y su tiempo de entrega. Garantiza la entrega en 120 minutos si es un pedido normal y en 60 minutos si es exprés. Si no llega a tiempo, los clientes no **abonan** la carrera. El servicio más barato asciende a 6 euros dentro de Madrid por la recogida o la entrega de sobres y paquetes pequeños. A medida que la distancia que hay que recorrer es mayor, se encarece el servicio. Cuando el pedido es de mayor tamaño, la empresa se sirve de un remolque y de bicis eléctricas. Los clientes pueden contratar su servicio por Internet y seguir la localización del paquete hasta el punto de entrega.

El mantenimiento de las bicis está exento de parquímetros y de gastos de matriculación. Por último, un detalle importante en plena era de contaminación acústica: la bici no hace ruido.

**El asesoramiento:** *le conseil, l'assistance.*

**Apostar por...:** *Parier sur..., miser sur...* **La apuesta:** *le pari.*

**El valor añadido:** *la valeur ajoutée.*

**Encajar con:** *ici, correspondre, convenir.*

**Abonar:** *payer, régler.*